

CRM Pasquetti: aziende, persone e trattative

CRM Pasquetti è il database centrale delle relazioni commerciali: raccoglie aziende, persone, trattative, brand e listini. È il punto di riferimento per tutto il team commerciale e il cruscotto delle attività CRM.

[Apri il documento su Coda →](#)

Cosa contiene

Il documento ha 12 pagine. Le sezioni principali:

- **[Aziende](#)** — database delle aziende clienti, fornitori e prospect, con dati di contatto e trattative collegate
- **[Persone](#)** — contatti con ruolo aziendale, qualifica, business developer assegnato e wishlist brand
- **[Trattative](#)** — registro delle trattative commerciali con status, azienda e persone coinvolte
- **[Listini Offerte in Acquisto](#)** — offerte fornitori con brand, categorie e divisione di riferimento
- **[Lifecycle stage - Sales Pasquetti](#)** — schema del ciclo di vita commerciale (PDF su Google Drive). Definisce le fasi del processo di vendita

Da consultare quando

- Devi verificare i dati di un'azienda cliente o fornitore
- Cerchi un contatto specifico con ruolo e referenze
- Devi aggiornare o consultare lo stato di una trattativa
- Cerchi listini e offerte in acquisto per brand e divisione
- Vuoi capire il lifecycle sales adottato dal team

Nota

I dati sono aggiornati live su Coda dal team commerciale. Questa pagina descrive la struttura del documento per orientamento.

Revision #1

Created 2026-05-26 10:18:51 UTC by Admin

Updated 2026-05-26 10:18:51 UTC by Admin